

年月日

24

05

27

ページ

06

NO.

産業技術総合研究所理事長

## 石村 和彦

いしむら・かずひこ 79年（昭54）東大院工修士修了、同年旭硝子（現AGC）入社。00年旭硝子ファインテクノ社長。06年旭硝子執行役員、08年社長、15年会長。20年産業技術総合研究所理事長。経営同友会副代表幹事などを歴任。兵庫県出身、69歳。



# AGC史上最高益達成の裏側で 組織に多様性、人と技術育む

講壇

私がAGCの経営において力を入れたのは、液晶用ガラスビジネスの次のビジネスを育てるということであります。そのために入材育成とタレントマネジメントに取り組んだ。リーマン・ショックや東日本大震災という社会を揺るがす出来事が発生した時代に、業績の好転と低迷を経験したジェットコースターのような社長時代であったが、その裏側で進めていた改革が実を結ぶには時間がかかった。

2008年3月、私は旭硝子（現AGC）の社長に就任しました。当時、営業利益の6割が液晶ディスプレー用ガラスであつた。この液晶頼みの構造を変えた。ところが9月にリーマン・ショックが起り、翌年の営業利益は激減した。建築用ガラスなど大型製品の仕込みに着手した。ところで私は止せず、やがて来る生産増に備えて生産性向上テストの期間に充てた。金融市場は縮小したが、借金をせずに購入できる液晶テレビの市場はすぐに復活する見込んだからだ。

予想通り需要はまもなく回復した。業績はV字回復を遂げ、10年に同社史上最高益を達成した。ところがその後、外的要因により需給ギャップが拡大し価格



が暴落。業績は低迷した。新規ビジネスの開拓も進めていたが、育つまでには時間がかかる。どのように私の社長時代はまるでジェットコースターに乗つているかのような日々であった。

このように私は人を力に変え、組織で最も大切な人は人である。私はビジネス開拓と同時に優秀な人材の育成と適切な人材配置のためのマネジメントシステムの構築に取り組んだ。まず、事業計画からバックヤードとして必要な専門分野を洗い出し、世界中に販売する500人の技術系人材を専門分野ごとに分類した。これがマネジメ

ントシステムのベースになつている。これにより、組織全体の人材構成の把握が可能となつた。このマネジメントシステムには二つのメリットがあつた。このマネジメントシステムを通じて社内の知識共有を促すためのものであり、これにより部門を超えた連携が進み、優秀な人材の育成につながつた。さらに部署をまた異動を促すとともに組織全体の力を横連携を強固なものにした。こうした取り組みは個人の成長を高め、事業ポートフォリオの転換に結びついた。

（次回は静岡文化芸術大学文化政策学部教授の曾根秀一氏です）